**TOEKOMSTGERICHT RAPPORTEREN EN ADVISEREN**

**Ondernemers zijn dagelijks druk doende met het nemen van beslissingen. Beslissingen die van grote invloed zijn op de toekomst van het bedrijf, de medewerkers en de eigenaar. Beslissingen die een ondernemer enkel neemt als hij de gevolgen daarvan kan overzien. Rapporteren over het verleden (zoals de jaarrekening, tussentijdse cijfers) is niet meer afdoende; ondernemers willen periodieke toekomstgerichte specifieke informatie, zowel voor de onderneming/rechtspersoon alsook de ondernemer.**

In de afgelopen jaren blijken winstgevende bedrijven door het gebrek aan inzicht in de liquiditeitspositie failliet te zijn gegaan. Voor een adequate sturing van ondernemingen zijn liquiditeitsprognoses van essentieel belang. Naast periodieke toekomstgerichte informatie en liquiditeitsprognoses dient de ondernemer voor het nemen van zijn beslissingen inzicht te hebben in de sterke en zwakke punten, kansen en bedreigingen. Een bedrijfskundig model om dit inzichtelijk te maken is de SWOT-analyse.

De ondernemer heeft zijn focus op het heden en heeft behoefte aan het inzichtelijk maken van zijn persoonlijke financiële toekomst.

**Onderwerpen**

In deze educatiebijeenkomst worden de mogelijkheden van toekomstgericht rapporteren en adviseren met u besproken. Niet alleen vanuit de theorie, maar door middel van een aantal praktijk cases die de deelnemers zelf uitwerken worden onderstaande onderwerpen besproken.

* Wat is specifieke toekomstgerichte informatie? Hoe rapporteren?
* Wat is het belang van liquiditeitsprognoses? Hoe rapporteren?
* Wat zijn de sterktes, zwaktes, kansen en bedreigingen?
* Inzicht in privé bestedingen van de ondernemer en de (fiscale) gevolgen als deze betaald worden door de onderneming (onttrekkingen bij eenmanszaak/VoF, opnamen in rekening courant bij rechtspersoon)
* Toekomstgericht sturen op de (fiscale) positie van zowel privé als onderneming/ rechtspersoon
* Attentiepunten voor toekomstgericht fiscaal adviseren.

Verder zal in deze educatiebijeenkomst aandacht worden besteed aan communicatieve – en adviesvaardigheden.

**Docent**

Tijn Poelmann RA is partner bij FEROS financieel en fiscaal strategen te Eindhoven. Door zijn ruime kennis en ervaring zullen de educatiebijeenkomsten veel praktijkvoorbeelden bevatten waardoor cursisten de opgedane kennis sneller in de praktijk kunnen toepassen.

**PE -punten**

NOAB 5

RB

NBA 5

NIRPA

**Tijd: 14:00 – 20:00 uur**